



SK Rapid GmbH
jobs@skrapid.com, skrapid.at
Gerhard-Hanappi-Platz 1,
1140 Wien

Der SK Rapid ist der populärste Fußballverein Österreichs und als Rekordmeister weit über die Landesgrenzen hinaus bekannt.

Werde Teil unseres dynamischen Teams und unterstütze uns zum ehestmöglichen Eintritt als

KEY ACCOUNT MANAGER•IN (M/W/D)

WIEN | VOLLZEIT

Verantwortlichkeit

In dieser vielseitigen Position bist Du für den Vertrieb unserer B2B-Produktpalette zuständig und für den Aufbau, die Pflege und die Optimierung von Kundenbeziehungen verantwortlich.

Deine Aufgaben

- Eigenständige Abwicklung des Sales-Prozesses vom Erstkontakt über die Analyse der Kundenanforderungen, die Angebotslegung bis hin zum erfolgreichen Vertragsabschluss unserer Kunden im Hospitality und Sponsoring Bereich
- Neukundenakquisition, Pflege und Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen (Hunter/Farmer-Verhältnis 50:50)
- Cross- und Upselling bei Bestandskunden
- Aktive Zusammenarbeit mit der Abteilung Sponsoring & Marketing und dem Back Office Team bei der Realisierung von Kundenprojekten
- Unterstützung bei der Produktentwicklung durch einen kontinuierlichen Feedback- Prozess
- Laufende Dokumentation der Geschäftsfälle

Dein Profil

- Fundierte kaufmännische Ausbildung inkl. Spezialisierung im Vertriebsbereich
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Bereich Sales, Marketing bzw. Vertrieb, bevorzugt im Sportumfeld
- Gute Englischkenntnisse
- Gute Kenntnis der österreichischen und internationalen Sponsoring- und Sportlandschaft
- Proaktive Persönlichkeit, Professionelle Verhandlungsführung und Unternehmerische Denkweise
- Hohe Selbstständigkeit und Eigenverantwortlichkeit, Hands On - Mentalität

Wir bieten

- Ein spannendes Aufgabengebiet in der Fußballbranche mit viel Weiterbildungspotential
- Direkte öffentliche Verkehrsanbindung (U4, S-Bahn und Zugsanbindung) und Gargenplätze
- Gutscheine für Mittagessen
- Gratis Kaffee & Tee sowie ein weiterer Mix an Grün-Weißen Zusatzleistungen
- Attraktives Firmenauto mit Möglichkeit zur Privatnutzung
- Jahresbruttogehalt ab € 35.000,- exkl. Provision bei Vollzeit und fallweiser Wochenendtätigkeit, Abhängig von Qualifikation und Erfahrung

Wenn Du Interesse an dieser Position hast und Deine Fähigkeiten dem Anforderungsprofil entsprechen, übermittele uns bitte Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen sowie Deine Gehaltsvorstellungen inkl. nächstmöglichem Eintrittsdatum an jobs@skrapid.com mit dem Betreff „Key Account ManagerIn“.

Werde Teil der Rapid-Familie und lege mit uns den Grundstein für weitere Erfolge.

